

DERS BİLGİ FORMU

DERSİN ADI	PERAKENDECİLİK			
DERSİN SINIFI	10. Sınıf			
DERSİN SÜRESİ	3 Ders Saati			
DERSİN AMACI	Bu derste öğrenciye; iş sağlığı ve güvenliği tedbirleri doğrultusunda perakendecilik sektörü ile ilgili işlemlerin bilgi ve becerilerinin kazandırılması amaçlanmaktadır.			
DERSİN ÖĞRENME KAZANIMLARI	<ol style="list-style-type: none">1. Toptan ticareti açıklar.2. Perakende ticareti açıklar.3. Sektörün pazar araştırmasını yapar.4. Bağımsız perakendecilik işlemlerini açıklar.5. Bölümlü ve çok katlı mağaza sistemi işlemlerini açıklar.6. Franchise mağaza işlemlerini açıklar.7. Zincir mağazacılık işlemlerini açıklar.			
EĞİTİM-ÖĞRETİM ORTAM VE DONANIMI	Ortam: Sınıf, Uygulama Atölyesi Donanım: Etkileşimli tahta/projeksiyon, bilgisayar, yazıcı/tarayıcı, görsel materyaller, ders içeriğine ilişkin kaynak kitaplar, basılı materyaller.			
ÖLÇME VE DEĞERLENDİRME	Bu derste; öğrencinin bilişsel alana ait performansı değerlendirilirken açık uçlu, çoktan seçmeli, doğru yanlış, eşleştirme, kısa cevaplı sorulardan uygun görülen ölçme aracı kullanılabilir. Bunun yanı sıra, öğrencinin edinmiş olduğu bilgi ve becerileri ortaya koydukları çalışmalarını değerlendirmek için, kontrol listesi, derecelendirme ölçeği kullanılabilir.			
DERSİN KAZANIM TABLOSU	ÖĞRENME BİRİMİ/ÜNİTE	KAZANIM SAYISI	DERS SAATİ	ORAN (%)
	Sektörler Arası Özellikler	3	36	33
	Perakendecilik Sektörü	4	72	67
TOPLAM		7	108	100

ÖĞRENME BİRİMİ	KONULAR	ÖĞRENME BİRİMİ KAZANIMLARI ve KAZANIM AÇIKLAMALARI
Sektörler Arası Özellikler	<ol style="list-style-type: none"> 1. Toptancılık 2. Perakendecilik 3. Sektörün Pazar Araştırması 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Toptan ticaret işlemlerini yapar. <ul style="list-style-type: none"> • Toptan ticaret kavramını açıklanır. • Toptan ticaretin önemini açıklanır. • Toptan ticaretin yararlarını açıklanır. • Toptan ticaretin ekonomiye etkilerini açıklanır. • Toptancılığın çeşitlerini listelenir. 2. Perakende ticaret işlemlerini yapar. <ul style="list-style-type: none"> • Perakende ticaret kavramını açıklanır. • Perakende ticaretin gelişimi ve tarihçesini açıklanır. • Perakende ticaretin önemini açıklanır. • Perakende ticaretin yararlarını açıklanır. • Perakende ticaretin ekonomiye etkilerini açıklanır. 3. Sektörün pazar araştırması işlemlerini yapar. <ul style="list-style-type: none"> • Sektörle ilgili temel kavramlar açıklanır. • Sektörün pazar araştırması açıklanır. • Sektörün hedef pazar seçiminde dikkat edilen kriterler sıralanır.
Perakendecilik Sektörü	<ol style="list-style-type: none"> 1. Bağımsız Perakendeciler 2. Bölümlü ve Çok Katlı Mağazalar 3. Franchising 4. Zincir Mağazalar 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Bağımsız perakendecilik işlemlerini açıklar. <ul style="list-style-type: none"> • Bağımsız perakendeci açıklanır. • Bağımsız perakendecilik işlemleri sıralanır. • Bağımsız perakendecilerin özellikleri sıralanır. • Bağımsız perakendeciliğin üstün ve zayıf yönleri sıralanır. • Bağımsız perakendecilikte başarıyı etkileyen temel faktörler açıklanır. 2. Bölümlü ve çok katlı mağaza sistemi işlemlerinin ne olduğunun araştırmasını yapar. <ul style="list-style-type: none"> • Bölümlü ve çok katlı mağazacılık sistemi açıklanır. • Bölümlü ve çok katlı mağazacılık sisteminin gelişimi açıklanır. • Bölümlü ve çok katlı mağazacılık sisteminin özellikleri sıralanır. • Bölümlü ve çok katlı mağazacılığın üstün ve zayıf yönleri sıralanır. • Bölümlü ve çok katlı mağazacılıkta başarıyı etkileyen temel faktörler açıklanır. 3. Franchise mağaza işlemlerini açıklar. <ul style="list-style-type: none"> • Franchising açıklanır. • Franchising ile ilgili temel kavramlar açıklanır. • Franchising sisteminin gelişimi açıklanır. • Franchising türleri açıklanır. • Franchising sisteminin uygulama aşamaları açıklanır. • Franchise sözleşmelerinde tarafların yükümlülükleri açıklanır. • Franchising sisteminin uygulama aşamaları açıklanır. • Franchising sisteminin üstün ve zayıf yönleri sıralanır. • Franchising sisteminde başarıyı etkileyen faktörler açıklanır. • Franchising anlaşmalarını sona erdiren durumlar açıklanır.

4. Zincir mağazacılık işlemlerini açıklar.

- Zincir mağazacılık sistemi açıklanır.
- Zincir mağazacılığın özellikleri sıralanır.
- Zincir mağazaların üstün ve zayıf yönleri sıralanır.
- Zincir mağazacılıkta başarıyı etkileyen faktörler açıklanır.
- Diğer perakendecilik türleri açıklanır.
- Uluslararası perakendecilik açıklanır.

UYGULAMA FAALİYETLERİ/TEMRİNLER

Sektörler Arası Özellikler

- Toptan ticaret türleri ile ilgili sunum hazırlar.
- Toptan ticaretin fonksiyonları ile ilgili sunum hazırlar.
- Perakende ticaret faaliyetlerini açıklayan sunum hazırlar.
- İşletme özelliğine göre perakende mağaza organizasyon şeması planı çıkarır.
- Toptan ve perakende sektörü arasındaki bağlantı akış şemasını oluşturur.
- Sektörün pazar araştırması yapar.
- Sektörün pazar araştırması ile ilgili poster afiş hazırlar.

Perakendecilik Sektörü

- Bağımsız perakende satış işlem şeması hazırlar.
- Bağımsız perakendecilik teslimat işlemlerini gösteren sunum hazırlar.
- Bölümlü ve çok katlı mağazalarda satış işlemleri planlaması yapar.
- Bölümlü ve çok katlı mağazalarda satış işlemlerinin nasıl yapıldığını gösteren bir sunum hazırlar.
- Franchising işletmelerde satış planlamasını gösteren sunum yapar.
- Zincir mağazacılık satış işlemlerinin planlamasını yapar.
- Zincir mağazacılıkta süpermarket faaliyetlerini gösteren şema hazırlar.
- Diğer perakendecilik türlerini gösteren şema hazırlar.
- Perakendecilerin uluslararasılaşmasını etkileyen faktörlerin tablosunu hazırlar.

DERSİN UYGULANMASINA İLİŞKİN AÇIKLAMALAR

- Öğrencilerin araç ve gereçleri iş sağlığı ve güvenliği kurallarına uygun kullanmalarına yönelik açıklamalar yapılmalıdır.
- Zümre öğretmenler kurulu temrinlerden okulun fiziki şartlarına, atölye ve öğrenci sayılarına ve seviyelerine göre uygun olanları seçerek uygulayacaktır. Temrinler mutlaka tamamlanacaktır.
- Bu derste öğrencilere yaptığı çalışmalara sınıf arkadaşlarına sunmasına fırsat verilerek iletişim becerilerinin gelişmesi sağlanmalıdır.
- Anlatımdan ve örnek çalışmalardan sonra, dersin öğrenme kazanımlarının öğrencide pekiştirilmesi amacıyla birden fazla uygulama faaliyeti yapılmalıdır.
- Bu dersin işlenişi sırasında meraklı ve araştırmacı olma, dürüst ve güvenilir olma, birlikte çalışma müşteri haklarını koruma, güler yüzlü olma, değer, tutum ve davranışları ön plana çıkaran etkinliklere yer verilmelidir. Bu etkinliklerde soru-cevap, anlatım, araştırma, beyin fırtınası, sunum yapma gibi yöntem ve teknikler kullanılabilir.
- Öğrencilerin perakende ticaret faaliyeti gerçekleştiren işletme incelemelerini sağlayarak sınıfta sunum yaptırınız.
- Öğrencilerin toptan ve perakende ticaret faaliyeti yapan işletmeleri karşılaştırmalarını sağlayınız.
- Öğrencilerin Türk Ticaret Kanunu incelemelerini sağlayınız.
- Öğrencilerin perakende ticaret faaliyeti yürüten zincir işletme incelemelerini sağlayarak sınıfta sunum yaptırınız.
- Öğrencilerin franchise işletme incelemelerini sağlayarak sınıfta sunum yaptırınız.
- Öğrencilerin bölümlü ve çok katlı işletme incelemelerini sağlayarak sınıfta sunum yaptırınız.